START XP 1/12

★ GUÍA GRATIS · 7 NIVELES

Guía BUDDY

Instala tu propio agente de prospección con IA

Para dueños de negocio y emprendedores.
Sin programar. Paso a paso.

PRESS START ▶

NIVEL 1 — CONOCE A BUDDY

TU CAZADOR DE CLIENTES

01 · BUSCA
En Instagram, Facebook y anuncios de Meta.

02 · FILTRA
Revisa cada perfil con tus reglas **Sí/No**.

03 · REGISTRA
Anota cada negocio con su evidencia.

04 · PREPARA
Escribe el primer mensaje. **Tú decides.**

RESULTADOS REALES DE BUDDY

32	+230
leads calificados en ~48 horas	negocios analizados

Tú solo revisas la lista y decides.

NIVEL 2 — TU CLIENTE IDEAL

¿A QUIÉN LE VAS A VENDER?

Llena esto antes de empezar:

YO VENDO: _____

NICHO: _____

UBICACIÓN: _____

TAMAÑO: _____

SEÑALES DE QUE ME NECESITA:

1. _____
2. _____
3. _____

DÓNDE: ☐ IG ☐ Facebook ☐ Anuncios

EJEMPLO

Vendo: asistente que contesta DMs · **Nicho:** clínicas estéticas · **Ubicación:** Miami · **Tamaño:** dueña + 1 a 5 personas · **Señales:** anuncios a WhatsApp.

NIVEL 3 — TUS FILTROS

ARMA TUS FILTROS

1. Cada filtro se contesta **SÍ** o **NO**.
2. Cada SÍ lleva evidencia: cita o link.
3. Califica solo si **TODOS** son SÍ.

	FILTRO	CÓMO LO COMPRUEBAS
F1	Negocio chico real	Dueño visible. No es cadena ni franquicia.
F2	Recibe muchos mensajes	Anuncios activos de Meta con botón de mensaje o WhatsApp, o comentarios preguntando precio.
F3	Vende por DM	"Mándame DM", "escríbeme", link a WhatsApp.
F4	Está activo	Publicó en los últimos 14 días.
F5	Está saturado	Agotado, agenda llena, "revisa tus DMs", comentarios sin responder.
F6	Tu regla de nicho	Ej. mínimo 1,000 seguidores, tu zona, cómo cobra.

NIVEL 3 — TU TURNO

ESCRIBE LOS TUYOS

	FILTRO (SÍ/NO)	EVIDENCIA	FALLA TÍPICA
F1			
F2			
F3			
F4			
F5			
F6			

⚠ TRAMPAS COMUNES

- ✕ Perfecto, pero sin publicar hace +14 días.
- ✕ Dice "DM", pero vende con carrito web.
- ✕ Blogueros o cuentas que solo recomiendan.
- ✕ Fuera de tu zona.

Tip: prueba tus filtros a mano con 10 perfiles antes de dárselos a Buddy.

NIVEL 4 — TU HOJA DE LEADS

ARMA TU HOJA

Crea una hoja de Google con estas columnas:

01 ID · ej. CL-001	02 Fecha
03 Nicho	04 Negocio
05 Instagram	06 Ciudad
07 Web	08 Email · solo público
09 Evidencia · cita o link	10 ¿Califica? · Sí / No
11 Motivo · si no califica	12 Notas
13 Primer DM · borrador	14 Estado · ver abajo

ESTADOS

NUEVO → CALIFICADO | DESCARTADO → DM ENVIADO → RESPONDIÓ → INTERESADO → AGENDÓ | NO CONTACTAR

- ✓ Una fila por negocio. Nunca repitas.
- ✓ Guarda los descartados con su motivo.

NIVEL 5 — CREA TU AGENTE

CREA A TU BUDDY

En **Grok Bot**, en 5 pasos:

1. Crea un nuevo bot.
2. Pega como sus instrucciones el prompt de las págs. 8 y 9. Cambia lo que está entre **[corchetes]**.
3. Dale acceso a tu hoja de leads (link con permiso de edición).
4. Pruébalo con una tanda chica: 10-20 perfiles.
5. Revisa, ajusta tus filtros y repite.

IMPORTANTE

Si tu bot usa un navegador, inicia sesión tú con la cuenta secundaria. Las contraseñas y códigos los escribes tú.

NIVEL 5 — EL PROMPT - 1/2

Copia y pega. Cambia lo marcado en verde.

■■■ PROMPT - COPIA Y PEGA

 # ROL
Eres [NOMBRE], mi agente de prospección. Tu trabajo es encontrar negocios que podrían comprar [LO QUE VENDO] y dejarlos listos en mi hoja.

 # CLIENTE IDEAL
[Nicho] en [ciudad o país]. Negocios chicos: dueño visible, no cadenas ni franquicias. Señales de que me necesitan: [señal 1], [señal 2], [señal 3].

 # DÓNDE BUSCAR
1. Biblioteca de anuncios de Meta: anuncios activos con botón de mensaje o WhatsApp. Palabras clave: [palabras].
2. Instagram: hashtags y cuentas de [nicho]. Abre cada perfil directo por su link.
3. Facebook: páginas de [nicho] en [zona].

 # CÓMO REVISAR CADA PERFIL
Máximo 1 minuto por perfil. Mira la bio, las publicaciones de los últimos 14 días, las historias destacadas (precios, FAQ, pedidos) y sus anuncios. Aplica mis filtros:
F1 [filtro] F2 [filtro] F3 [filtro]
F4 [filtro] F5 [filtro] F6 [filtro]
Cada filtro es Sí o No, con evidencia (cita textual o link). CALIFICADO solo si todos son Sí. Si uno falla: DESCARTADO + motivo en una línea.

NIVEL 5 — EL PROMPT · 2/2

Sigue pegando debajo de lo anterior.

PROMPT · CONTINUACIÓN

```
# REGISTRO
Anota cada negocio en mi hoja [LINK DE LA HOJA]: una
fila por negocio, sin repetir, con todas las columnas
llenas (el email, solo si es público).

# REGLAS OBLIGATORIAS
- Solo mirar: no des like, no sigas, no comentes, no
mandes DMs, no llenes formularios y no te hagas pasar
por cliente.
- Usa solo la cuenta secundaria que te di.
- Ritmo humano: máximo [60] perfiles al día.
- Si sale un captcha o verificación, detente y avísame.
- Nunca inventes evidencia, precios, números ni correos.

# ENTREGA
Al terminar cada sesión, mándame los calificados del
mejor al peor: por qué califica, su evidencia clave y un
borrador corto de primer mensaje con esa evidencia. No
envíes nada: yo reviso y decido.
A mitad de la meta, enséñame 3 ejemplos para calibrar.

Meta de esta sesión: [N] calificados.
```

NIVEL 6 — REGLAS DE SEGURIDAD

NO PIERDAS VIDAS

SOLO MIRAR
Nada de likes, follows, comentarios, DMs ni formularios.

CUENTA SECUNDARIA
Nunca la cuenta principal de tu negocio.

LÍMITE DIARIO
Empieza con unos 50 a 60 perfiles al día. Ritmo humano.

CAPTCHA = PAUSA
Si sale una verificación, Buddy se detiene y te avisa.

TÚ APRUEBAS
Ningún mensaje sale sin que tú lo revises.

CERO INVENTOS
Sin evidencia no hay "Sí". Nunca inventar datos.

NIVEL 7 — EL PRIMER MENSAJE

EL PRIMER MENSAJE

Corto · con evidencia · 1 pregunta · sin links.

A - ESTÁ SATURADO

Hola **[nombre]**, vi que **[se te agotó el pedido del sábado]**. ¡Felicidades! Pregunta rápida: ¿quién te contesta los DMs mientras **[cocinas]**? Tengo algo que te puede ayudar. ¿Te cuento?

B - TIENE ANUNCIOS

Hola **[nombre]**, vi tu anuncio de **[promo]** que manda a WhatsApp. ¿Alcanzas a contestarle rápido a todos? Ayudo a negocios como el tuyo a **[resultado]**. ¿Te mando un ejemplo?

C - LE PREGUNTAN PRECIO

Hola **[nombre]**, vi muchos comentarios preguntando precio en tu post de **[tema]**. Ahí se pueden escapar ventas. ¿Te enseño cómo contestarles al momento?

SEGUIMIENTO

Día 3: "Te dejo un ejemplo rápido."
Día 7: "¿Lo vemos más adelante?"
Máx. 2 seguimientos. Si dice que no: **No contactar**.

GAME SAVED

¡DESBLOQUEASTE A TU BUDDY!

AHORA TIENES:

- ✓ Tu cliente ideal y tus filtros
- ✓ Tu hoja de leads
- ✓ El prompt de tu agente

Sígueme para más IA aplicada a negocios:

@sebastcastillo.ia

CONTINUE? ▶ YES